



In der Welt gewachsen, in Rietberg veredelt

Auf den Wünschen der Verbraucher ausgerichtete Produkte, ob als Private Label oder Marke. Die Herstellung und Vermarktung erlesener Rohgewürze und Kräuter, Suppen und Saucen sowie innovative Produkte aus der eigenen Produktentwicklung sind das Erkennungsmerkmal der Merschbrock-Wiese Gewürz GmbH. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Mitarbeiter Vertriebsinnendienst / Sales Support Specialist (m/w/d)

Aufgaben

- zielorientierte Kundenbetreuung einer unserer Top-Kunden in enger Abstimmung mit dem Key Account Management
- Schnittstelle zwischen Kunden und den internen Abteilungen (Order Management, Einkauf, Produktentwicklung, -management, Produktion und Qualitätsmanagement)
- Vorbereitung von Angeboten
- Vertragsvorprüfung
- Artikelstamm-, Preis- und Konditionspflege
- Organisatorische Vorbereitung von Kundenbesuchen und Jahresgesprächen
- Erstellung und Aufbereitung von Kennziffern und Analysen
- Administrative Steuerung von Neuproduktentwicklungen
- Mitgestaltung und Umsetzung von Vertriebszielen

Ihr Profil

- Lust auf eine neue Hausforderung und Begleitung neuer Prozesse
- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Berufserfahrung im Vertriebsinnendienst; idealerweise in der Lebensmittelindustrie im Segment LEH/Discount
- Betriebswirtschaftliche Denkweise sowie Zielorientiertheit
- Ausgeprägte Kundenorientierung, Kommunikationsstärke sowie Serviceorientierung
- Zuverlässige und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Englischkenntnisse (in Wort und Schrift)
- Gute Kenntnisse in ERP-Systemen, sowie in dem MS Office-Paket

Wir bieten Ihnen

- Eine langfristige berufliche Perspektive in einem wachsenden Unternehmen
- Eine abwechslungsreiche und spannende Aufgabe
- Ein täglich wechselndes frisch zubereitetes Mittagsmenü aus unserer Kantine
- Flexible Arbeitszeiten und ein Gleitzeitmodell
- Eine leistungsgerechte Vergütung, Betriebliche Altersvorsorge, Mitarbeiterangebote