



In der Welt gewachsen, in Rietberg veredelt

Auf den Wünschen der Verbraucher ausgerichtete Produkte, ob als Private Label oder Marke. Die Herstellung und Vermarktung erlesener Rohgewürze und Kräuter, Suppen und Saucen sowie innovative Produkte aus der eigenen Produktentwicklung sind das Erkennungsmerkmal der Merschbrock-Wiese Gewürz GmbH.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Mitarbeiter Vertriebsinnendienst (m/w/d) Order Management / Sales Support

Aufgaben

- Betreuung eines eigenen Kundenstamms
- Zielgerichtete Abwicklung der Kundenaufträge (Auftragserfassung, Stammdatenpflege, Überwachung, Reklamationsmanagement)
- Vertragsvorprüfung
- Koordination der Aufträge in Zusammenarbeit mit den Abteilungen Einkauf, Produktentwicklung, Produktmanagement, Produktion und Qualitätsmanagement
- Bearbeitung und Koordination von neuen Projekten (Produktneueinführungen)
- Vor- und Nachbereitung von Auswertungen für Leistungs- und Jahresgespräche

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung (Industriekaufmann/-frau oder vergleichbar)
- Berufserfahrung im Vertriebsinnendienst wünschenswert
- Betriebswirtschaftliche Denkweise sowie Zielorientiertheit
- Ausgeprägte Kundenorientierung, Kommunikationsstärke sowie Serviceorientierung
- Zuverlässige und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Englischkenntnisse (in Wort und Schrift)
- Gute ERP-Kenntnisse

Wir bieten Ihnen

- Flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege und ein wertschätzendes Arbeitsumfeld
- Eine langfristige berufliche Perspektive in einem wachsenden Unternehmen
- Eine abwechslungsreiche und spannende Aufgabe
- Ein täglich wechselndes frisch zubereitetes Mittagmenü aus unserer Kantine
- Flexible Arbeitszeiten und ein Gleitzeitmodell, teilweise Homeoffice möglich
- Eine leistungsgerechte Vergütung, Betriebliche Altersvorsorge, Mitarbeiterangebote, JobRad, Sportnavi

Wir freuen uns über Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Ihres frühesten Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung.