

Als Teil der HACO Group bieten wir Custom-Made Spices und Food-Innovationen mit klarem Fokus auf wettbewerbsfähige Produktkonzepte.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir am Standort Rietberg bei Gütersloh zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

Key Account Manager (m/w/d)

- Export & Food Service -

Deine Aufgaben:

- Du verantwortest den Vertrieb des zugeordneten Kundenkreises
- Dein Fokus liegt auf der Neukundenakquise sowie der strategischen Weiterentwicklung der Bestandskunden
- Die kundenbezogene Absatz-, Umsatz und Ertragsplanung gehört zu deinen Aufgaben und du führst Jahresgespräche und Verhandlungen
- Du bist für die kontinuierliche Markt- und Wettbewerbsanalyse sowie Ableitung von Vertriebsmaßnahmen zuständig

Deine Qualifikationen:

- Du hast ein abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaft, Betriebswirtschaftslehre oder eine vergleichbare Qualifikation
- Du verfügst über mehrjährige Berufserfahrung im Key Account Management der Lebensmittelindustrie und verfügst ggf. über belastbare Kontakte
- Du bringst eine ausgeprägte Kommunikationsstärke und ein gutes Verhandlungsgeschick mit
- Du zeigst ein hohes Maß an Flexibilität und arbeitest ergebnisorientiert
- Du zeichnest dich durch eine starke Kunden- und Serviceorientierung aus

Wir bieten Dir:

- Langfristige berufliche Perspektiven in einem stetig wachsenden Unternehmen
- Kollegiale Arbeitsatmosphäre, in der Ideen und Kreativität geschätzt werden
- Ein großartiges und gemeinsam agierendes Team
- Ein Dienstfahrzeug (auch zur privaten Nutzung)
- Eine vom Arbeitgeber subventionierte Kantine mit vielfältigem Angebot
- Firmenfitness, JobRad, Betriebliche Altersvorsorge und attraktive Mitarbeiterangebote

Haben wir Dich überzeugt? Dann freuen wir uns über Deine aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Deines frühestmöglichen Eintrittstermins und Deiner Gehaltsvorstellung.

Merschbrock-Wiese Gewürz GmbH

Ludwig-Erhard-Str. 3-5 · D-33397 Rietberg
karriere@gewuerze.com · www.gewuerze.com

